

PROJET MIMABIO

MARAÎCHAGE BIOLOGIQUE
DIVERSIFIÉ SUR PETITES SURFACES
EN RÉGION PACA

2022

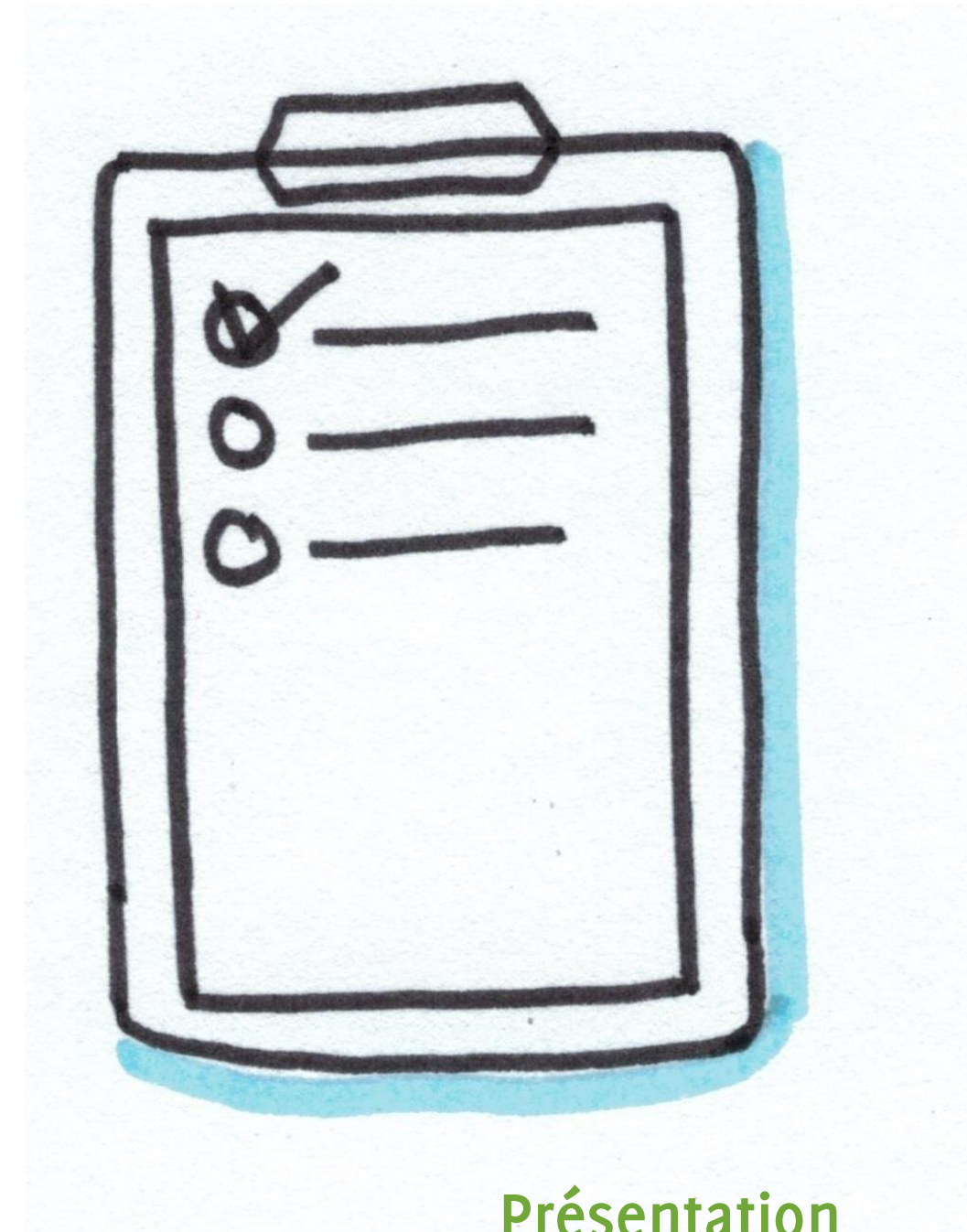
Conférence - Références technico-économiques de micro-fermes maraichères bio et diversifiées
RDV TECH&BIO - Mardi 18 octobre



PROGRAMME

Introduction : projet MiMaBio

- I. Méthodologie et panel des fermes enquêtées
- II. Vue d'ensemble des principaux résultats
- III. Trajectoires d'installation & points forts / faibles
- IV. Capitalisation



Présentation

Mélanie DESGRANGES – Alpes Maritimes

Marion ROBERT – Var

LE PROJET MIMABIO

Objectif du projet : mieux caractériser et accompagner les systèmes maraîchers bio, diversifiés et sur petites surfaces

Contexte du projet

Mené de 2018 à 2022

Chef de file : Bio de PACA

Partenaires : Agribio06, Agribio84, Agribio13, Agribio83, GRAB, INRAe et les maraîcher.ère.s.

Budget

Coût global : 25 083,18 €

→ Financement FEADER (Mesure 16.1) et région PACA : 80 %

→ Autofinancement : 20 %



LE PROJET MIMABIO

Partie 1 : Analyse de trajectoires socio-technico-économiques de fermes maraîchères

Partie 2 : Co-construction d'expérimentations paysannes



I - MÉTHODOLOGIE ET PANEL DES FERMES ENQUÊTÉES



MÉTHODOLOGIE D'ENQUÊTE

Critères des fermes enquêtées :

- Maraîchage = activité principale
- Petites surfaces
- Commercialisation : circuits courts
- Installation > 3 ans
- Idéalement : comptabilité à jour



Enquête socio-technico-économique, en 2018 et en 2020 :

- 1) **Enquête papier** = 2 à 3h d'entretien
 - ✓ Partie descriptive
 - ✓ Partie technique
 - ✓ Partie sociologique
 - ✓ Partie économique
- 2) **Analyse comptable**



Saisie dans l'outil Trajectoires Bio
(développé par la FNAB)

<https://www.trajectoiresbio.org>

PANEL DES 18 FERMES ENQUÊTÉES

- Localisation géographique variée
- 15 installations Hors Cadre Familial
- 7 avec DJA
- Statuts : 12 individuels, 4 GAEC, 1 SARL et 1 EARL
- 2 sans outils motorisés
- Date d'installation :
 - 5 < 5 ans et 2 > 10 ans
 - 11 depuis 5 à 10 ans
- En moyenne :
 - UTH : 1,3 exploitants, 0,6 salarié et 0,5 bénévole
 - Surface : 2,4 ha, dont 8 000 m² de légumes
 - Diversité de légumes : 29 espèces
 - Nombre d'ateliers : 2,3



II - VUE D'ENSEMBLE DES PRINCIPAUX RÉSULTATS



Exemple de fermoscopie



La ferme du Colibri
Nicolas VERZOTTI
UNE MICROFERME EN AGROFORESTERIE

CARTE D'IDENTITÉ

Trajectoire de la ferme

- Installation hors cadre familial en pluri-activité les 3 premières années (professeur de musique à temps partiel), sans subvention ni formation agricole, 3 mois d'expérience agricole
- Investissements fonciers (habitation et terre) réalisés sur fonds propres
- Choix de l'agriculture bio et de l'agroforesterie à la création de la ferme

Finalités

- Produire une alimentation de qualité avec le moins d'impact possible sur l'environnement
- Développer une agriculture durable, artisanale, qui s'écarte du modèle industriel et s'inspire de l'Agriculture Paysanne
- Être indépendant dans la gestion de mon activité et développer la coopération pour commercialiser ma production

Superficie : 1,6 hectares (propriétaire du terrain)

- 9 300 m² de Maraîchage
 - 2000 m² sous tunnel froid
 - 1 200 m² d'arboriculture
 - 4 300 m² de surface de biodiversité/jachère
- L'ensemble de la parcelle constitue un Système Agroforestier de type verger-maraîcher.

Productions

- 15 espèces de légumes
- 4 espèces fruitières : figue et prune commercialisées (- de 5 % du CA)

Installation
2012

Certification bio

1 UTH
Statut agricole
entreprise individuelle

Lieu
Le Thor (84)
Milieu rural non isolé



TYPE DE SOL ET ENVIRONNEMENT

- Sol très adapté au maraîchage (homogène et texture favorable)
- Avant : céréales et jachère
- Climat : mistral 100 jours par an, période estivale chaude et sèche
- Sol lessivage important et érosion

😊 Sol adapté : 3 / 4



EQUIPEMENT MATÉRIEL & INFRASTRUCTURES

INFRASTRUCTURES

- Serre de semis (2013) : 200 €
- Serre de production (2018) : 200 €
- Hangar (stockage matériel)
- Garage (stockage légumes)

MATÉRIEL PRODUCTION

- AVANT 2014
- Griffon + disques (2012) : 250 €
 - 2 tondeuses broyeur : 3 800 €
 - Motoculteur + outils : 1 200 €
 - Pulvé, cuve purin : 110 €
 - Remorque 40 €

2014 à 2020

- Dérouleuse plastique manuel + pousse pousse : 100 €
- Motoculteur + outils : 1 300 €
- Perteuse + plaques semis : 260 €
- Souffleuse à souffre : 50 €

MATÉRIEL IRRIGATION

- 2010 : 3900 €
- 2011 : 1600 €
- 2015 : 600 €

MATÉRIEL COMMERCIALISATION

- Voiture (2002) : 2 500 €

- Matériel 90 % autofinancé
- Environ 30 % de matériel autoconstruit et 39 % d'occasion.
- Satisfait du parc matériel

4/4
NOTE DU PARCELLAIRE ADAPTÉ AU MARAÎCHAGE
Une seule parcelle accolée au corps de ferme et de l'habitation. Facile d'accès.

Taux de mécanisation par poste



Taux de mécanisation global : 1,25 / 4

TECHNIQUE - PRATIQUE AGRICOLE



Travail du sol

- Travail du sol superficiel (max 10 cm)
- Motoculteur sarclage et griffon + fertilisation + paillage plastique si besoin + plantation



Fertilisation

- Tourteau de ricin
- OvinAlp (bouchons)
- Broyat en fin de culture
- Engrais vert PC en fonction des saisons et des conditions climatiques
- Extraits fermentés (consoude, bardane, etc.)



Irrigation

- Forage : quantité suffisante
- PC : goutte à goutte, micro aspersion
- Adéquation volumes/besoins : 4 / 5



Désherbage

- Outils manuels, buteuse, pousse pousse, paillage plastique, occultation, désherbage thermique



Semis & plantations

- 50 % des plants sont produits sur la ferme



Stratégie de protection des cultures

- Traitements phytos peu fréquents (orthophosphate de fer contre limaces, soufre)
- Haies et arbres autour de la parcelle



Rotations : réflexion approfondie



QUALITÉ DE VIE

Charge de travail - 2 / 4

Beaucoup d'astreinte, besoin d'être présent tout le temps car pas mécanisé

Adéquation charge de travail/revenu - 1 / 4

Pénibilité (1 : très pénible / 4 : pas du tout)

😊 Complexité technique : 4 / 4

😊 Pénibilité morale : 4 / 4

😊 Pénibilité physique : 2 / 4

Main d'œuvre saisonnière env. 175 h réparties sur l'année. Très investi dans les réseaux agricoles (CIVAM, Agribio, conf, etc.) et projets de recherche.

30 jours de formations/réunions technique par an. Nicolas est très investi dans les projets agroforestiers avec le GRCIVAM PACA.

Bilan depuis l'installation :

Le métier est valorisant mais mériterait une rémunération plus élevée. La coopération est la clé de voûte pour commercialiser la production dans de bonnes conditions. Le débouché en magasin de producteur est particulièrement adapté à une petite ferme.

Projets

- Participer au développement d'agro-équipement dédié au maraîchage sur petite surfaces.
- Développer la coopération pour consolider le système de commercialisation en circuit court.

CHIFFRES CLÉS

Revenu mensuel : 1 000 €

Pas d'aides sauf le crédit d'impôt AB

Investissements depuis l'installation : 33 520 €

(dont 12 650 € avant 2012)

- Matériel : 10 170 €
- Forage : 3 000 €
- Serres : 350 €
- Achat terrain : 20 000 €

CA / UTH (2020) : 30 020 €

Efficacité économique (VA/CA) : 2020 - 43% / 2017 - 71%

Temps commercialisation : 20 %

TEMPS DE TRAVAIL & MAIN D'OEUVRE

Temps passé

- Haute saison : 57 h/sem
- Basse saison : 27 h/sem

Répartition

	Haute Saison	Basse saison
• Production	42 h	19 h
• Commercialisation	12 h	5 h
• Administratif/réunions	3 h	3 h

Vacances

Vacances/repos/loisirs planifiés en fonction des saisons

Main d'oeuvre salariée :

Service de remplacement 50 h/an
Pas de bénévolat en 2020



Exemple de fermoscopie



RÉSULTATS ÉCONOMIQUES

	2014	2015	2017	2020
CA marchés/à la ferme	2 130	8 704	3 242	-
Magasin de producteurs	-	-	14 317	24 016
Magasin spécialisé	-	-	-	6 004
Subvention	-	-	2 500	3 697
Total produits	2 130	8 704	20 059	33 717
Charges opérationnelles	826	2 276	2 188	4 471
Engrais et amendements	12	874	404	299
Semences et plants	814	1 402	1 256	3 079
Défense des plantes	-	-	528	90
Fournitures diverses	-	-	-	1 002
Charges de structure	461	1 109	1 499	15 216
Petit matériel dont verre	-	-	-	752
Carburant dépla + machines	50	-	186	1 508
Eau, gaz, électricité	-	-	-	1 756
Assurance	-	-	400	883
Certifications	-	502	502	432
Frais internet/téléphone	-	-	-	558
Coûts professionnels	100	-	100	322
Frais magasin/commerciale	-	296	-	4 966
Impôts et taxes	-	-	-	838
Charges sociales exploitant	311	311	311	3 201
Amortissements	1 225	1 297	1 398	1 515
Total charges	2 512	4 682	5 085	21 202
Résultat courant	- 382	4 021	14 975	12 515
Revenu annuel	-	-	9 600	12 000
Marge de sécurité	-	4 021	5 375	515

A partir de 2016, arrêt de la double activité et passage à temps plein sur l'activité agricole. Nicolas commence à se prélever un salaire en 2017. En 2020, le magasin de producteur prélève 20 % du CA pour les frais de gestion, ce qui représente une charge importante mais nécessaire. Le résultat permet à Nicolas de bien se rémunérer mais laisse peu de marge de sécurité.



ORGANISATION DU TRAVAIL

- ✓ Planning cultural
- ✓ Cahier de culture
- ✓ Tableau Excel de planification
- ✓ Tour hebdomadaire des cultures



APPUI EXTÉRIEURS

- ✓ Syndicale
- ✓ Technique : Agrilio, CIVAM
- ✓ Humain : agriculteurs



COMMERCIALISATION

- 52 semaines de vente par an
- Pas d'achat revente
- 1 magasin de producteurs : 80% du CA
- 3 magasins spécialisés
- Toute la production est commercialisée dans un cercle de 25 km autour de la ferme

Raisons du choix de commercialisation : Sécurité des débouchés, indépendance, meilleure valorisation éco, engagement local et goût pour la commercialisation ; satisfait du mode de vente



TÉMOIGNAGE

Conseils aux futurs installés
 Bien produire est beaucoup plus facile que bien vendre ! Il ne faut pas négliger son système et sa stratégie de commercialisation pour que l'aventure soit heureuse ! La satisfaction sera au rendez-vous avec un peu d'audace, du courage et de la persévérance ; ne pas craindre de s'investir et coopérer avec d'autres fermes, bref ne pas rester tout seul !

ÉVOLUTIONS DE 2014 À 2020

Indicateurs



Diversité des productions et des ateliers

- Pas d'évolution de surface cultivée
- Pas d'évolution de diversité de légumes
- Petite serre de production (200 m²) en 2019
- 2017 : transformation de figues, cébette et salades
- 2019 : Début de récolte des figues
- Passage de 1 légume produisant plus de 10% du CA à 3 légumes



Commercialisation

Année	Type de circuit
2012 à 2015	Marché, Vente à la ferme
2016	Magasin de producteurs, Magasin spécialisé
Depuis 2019	Magasin de producteurs, Magasin spécialisé

Légende



Satisfaction

- Augmentation de la satisfaction du revenu à partir de 2017.
- Pas d'évolution sur la satisfaction de la charge de travail.



Main d'oeuvre

- Main d'oeuvre bénévoles : quelques woofeurs entre 2015 et 2018
- Depuis 2016 : service de remplacement sollicité, durée variable selon les années
- Temps de travail Nicolas : passage de 15 heures de travail l'hiver à 27 heures en 2016



Mutualisation

- Pour l'approvisionnement et la vente



Réalisation : 2021
 Copiloteur - Marion Gery, CR CHAM PACA

Données obtenues dans le cadre du projet COPEI MiMaBio « Maraîchage biologique diversifié sur petites surfaces » entre 2017 et 2021
 Pour plus de renseignements contacter Agrilio 84 au 06 95 96 16 63 ou par mail : oriane.meriz@bio-provence.org
 Projet porté par Bio De PACA et réalisé en partenariat avec Agrilio 06, Agrilio 83, le CRAB et l'INRAE.
 Financé par le fonds européen FEADER.



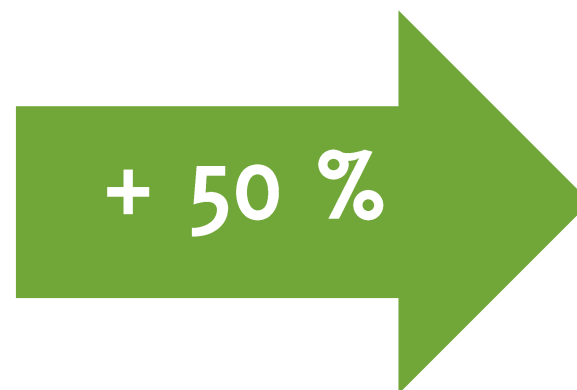
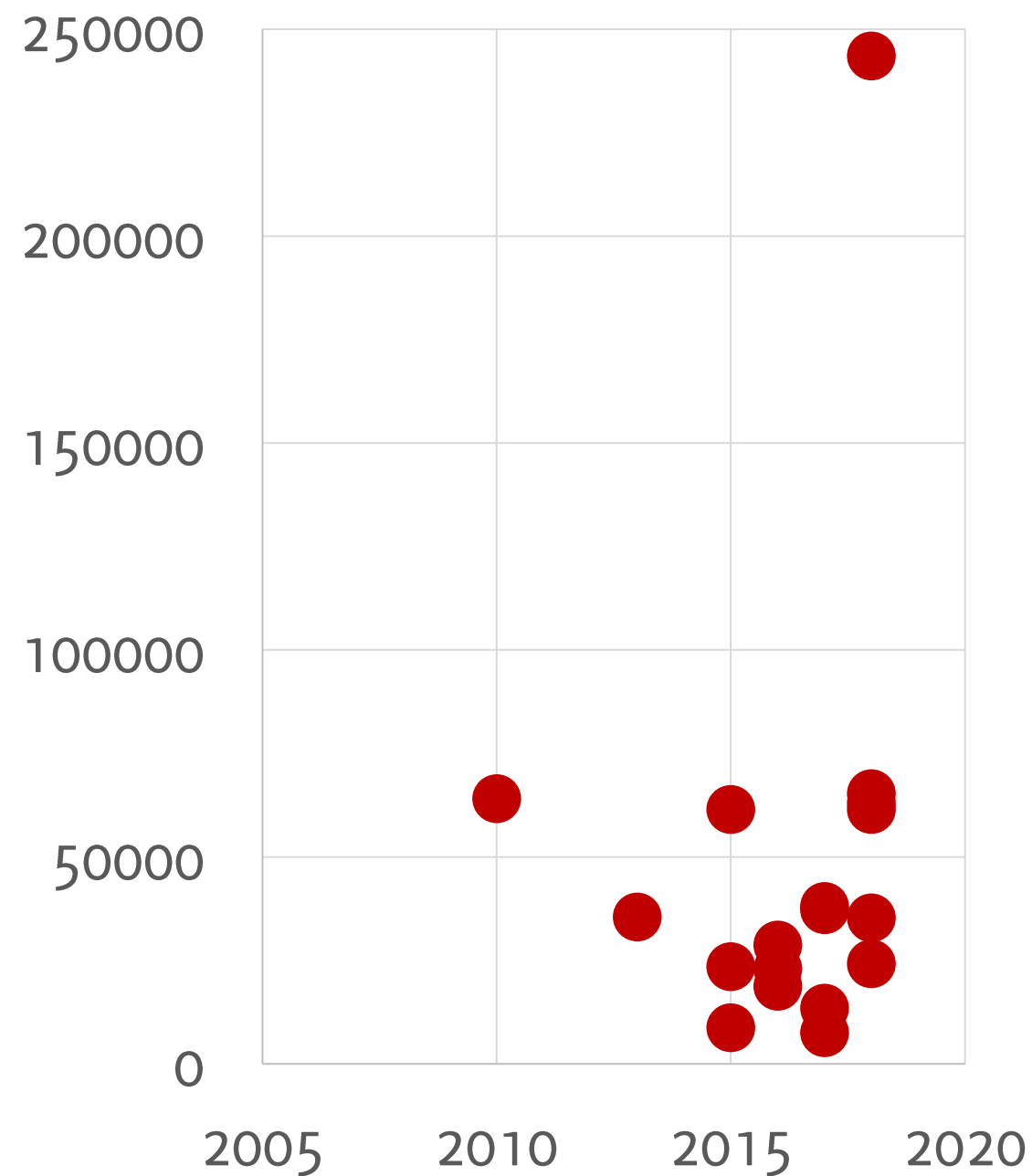


Chiffres d'affaires & investissements

CHIFFRES D'AFFAIRES PAR FERME

CA – 2^{ème} année (€)

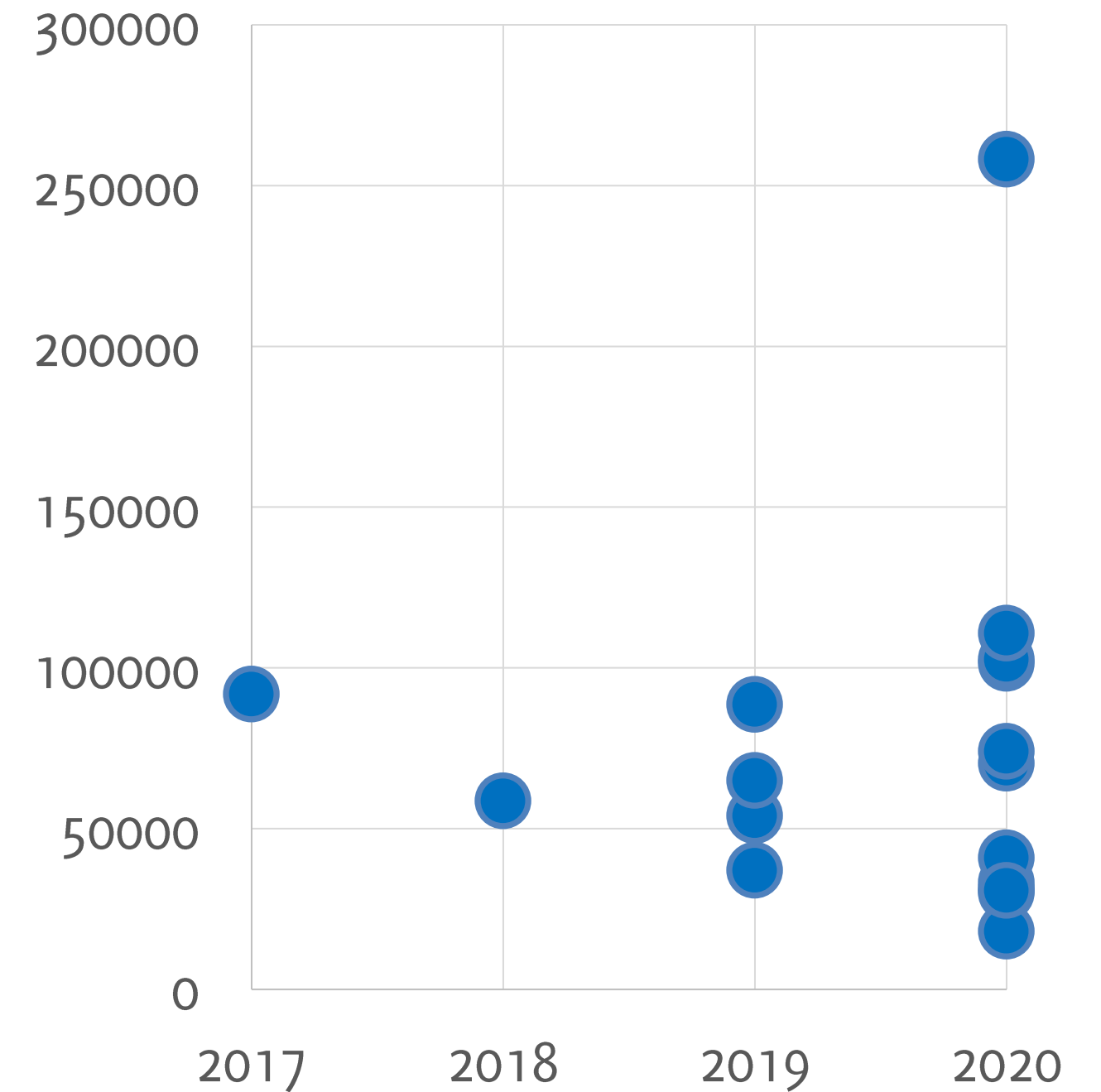
Moyenne PACA : 47 379 €



Moyenne Année 5 : 58 300 € / UTH
Exploitant

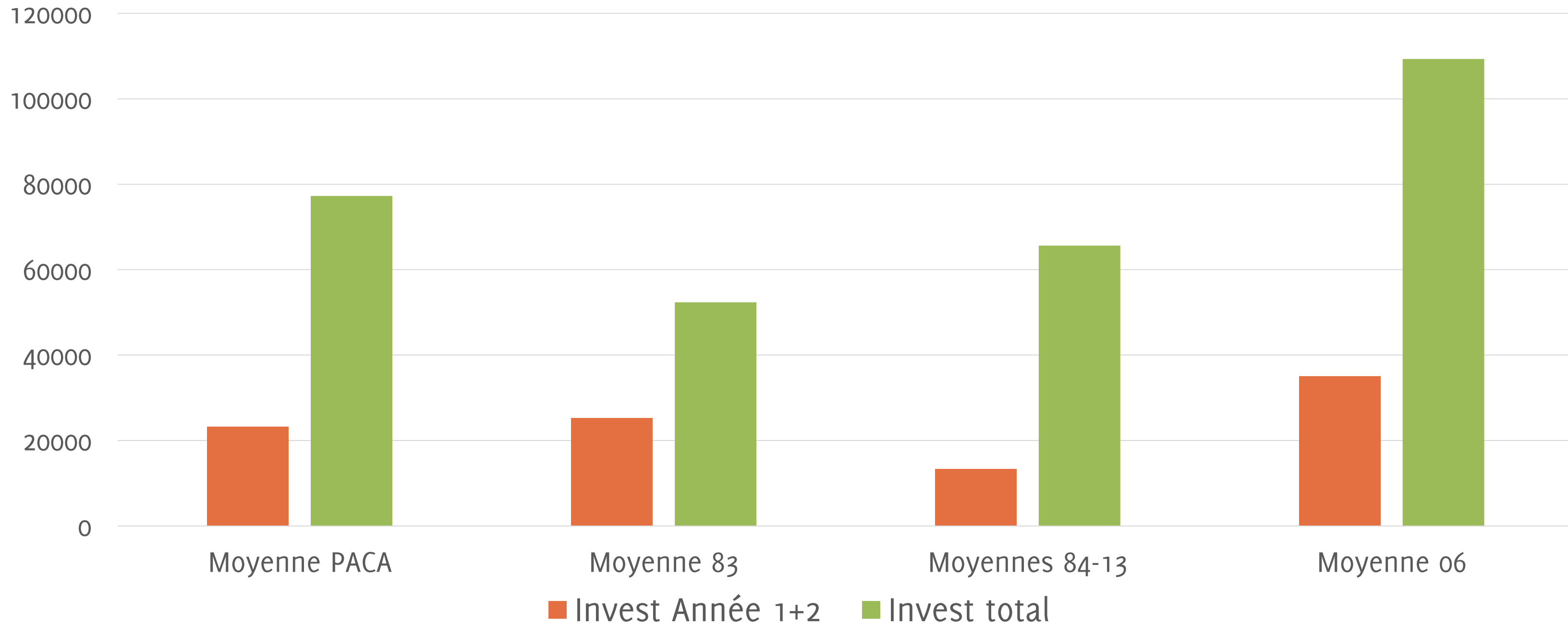
CA – 5^{ème} année (€)

Moyenne PACA : 72 061 €



INVESTISSEMENTS PAR FERME

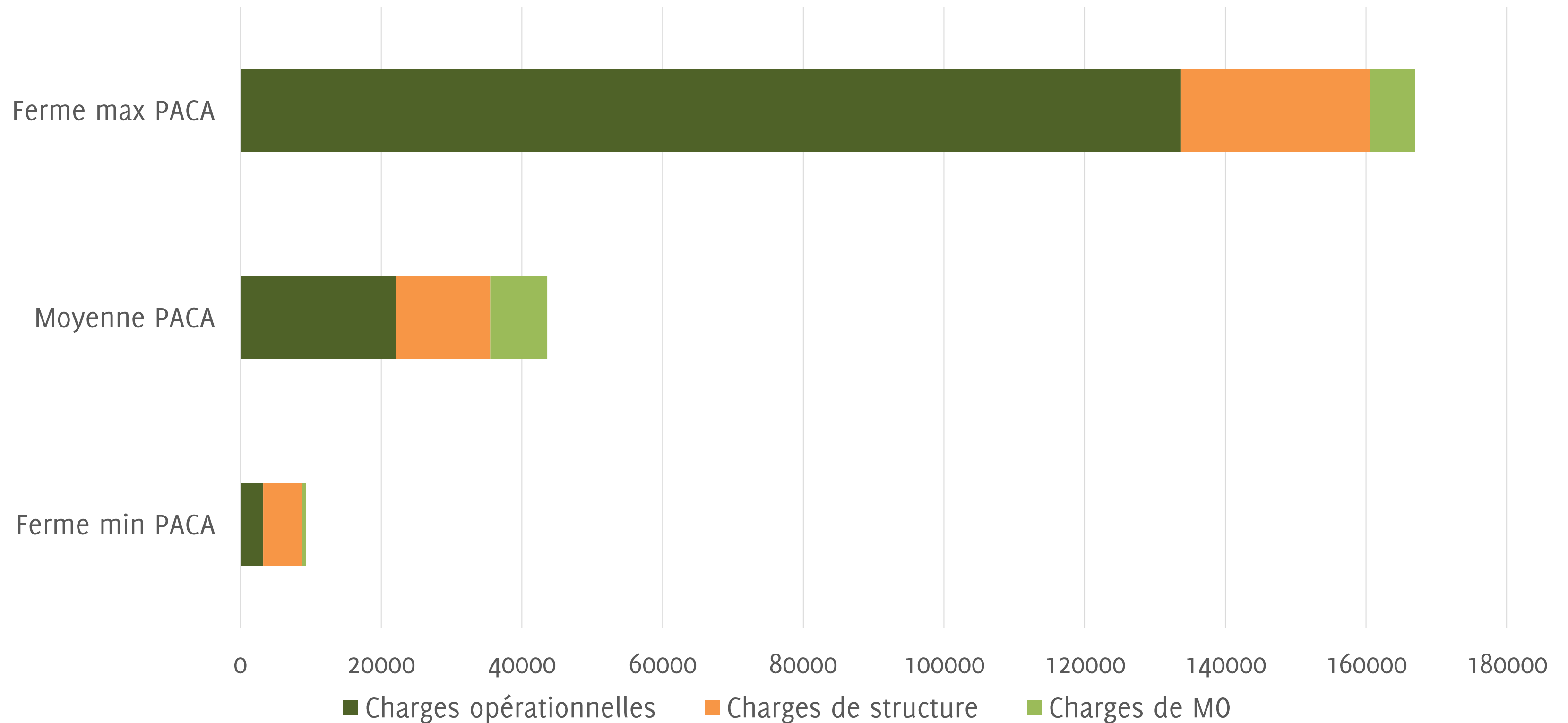
Montant des investissements par ferme (€)





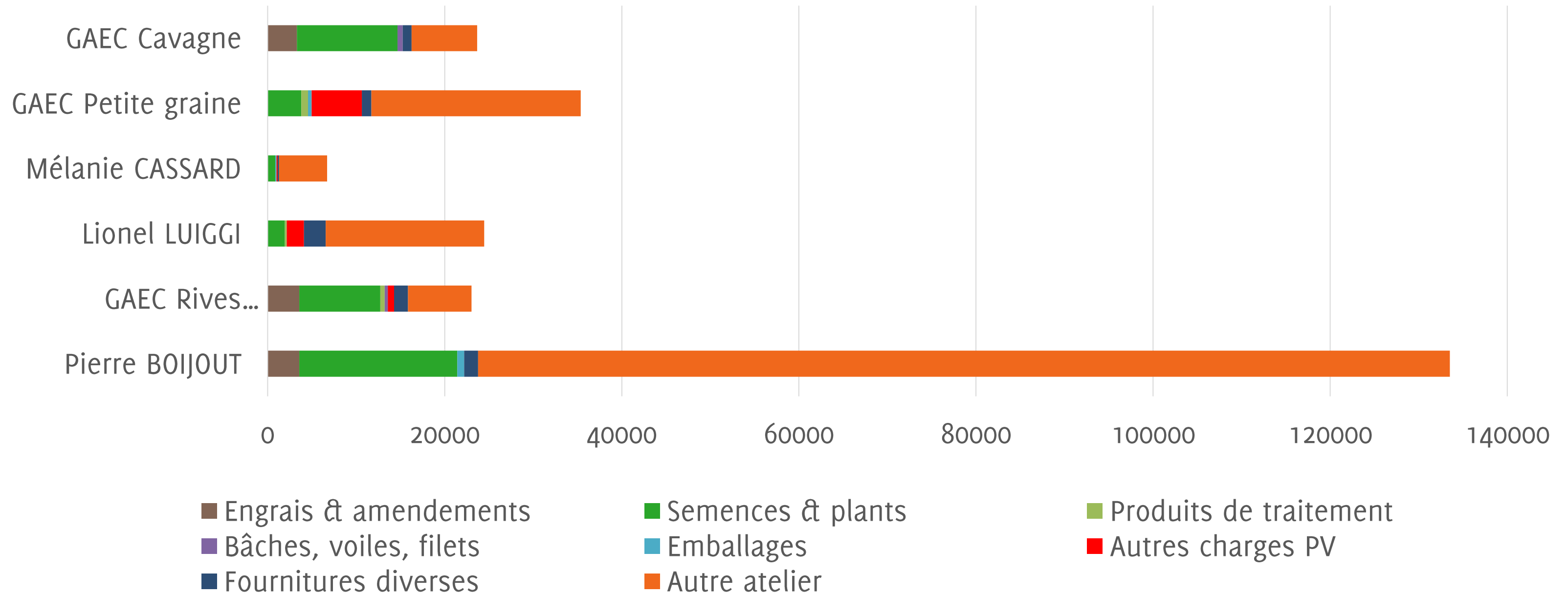
Les charges

RÉPARTITION DES CHARGES (€)



CHARGES OPÉRATIONNELLES : EXEMPLE

Répartition des charges opérationnelles de 2020 (en €)

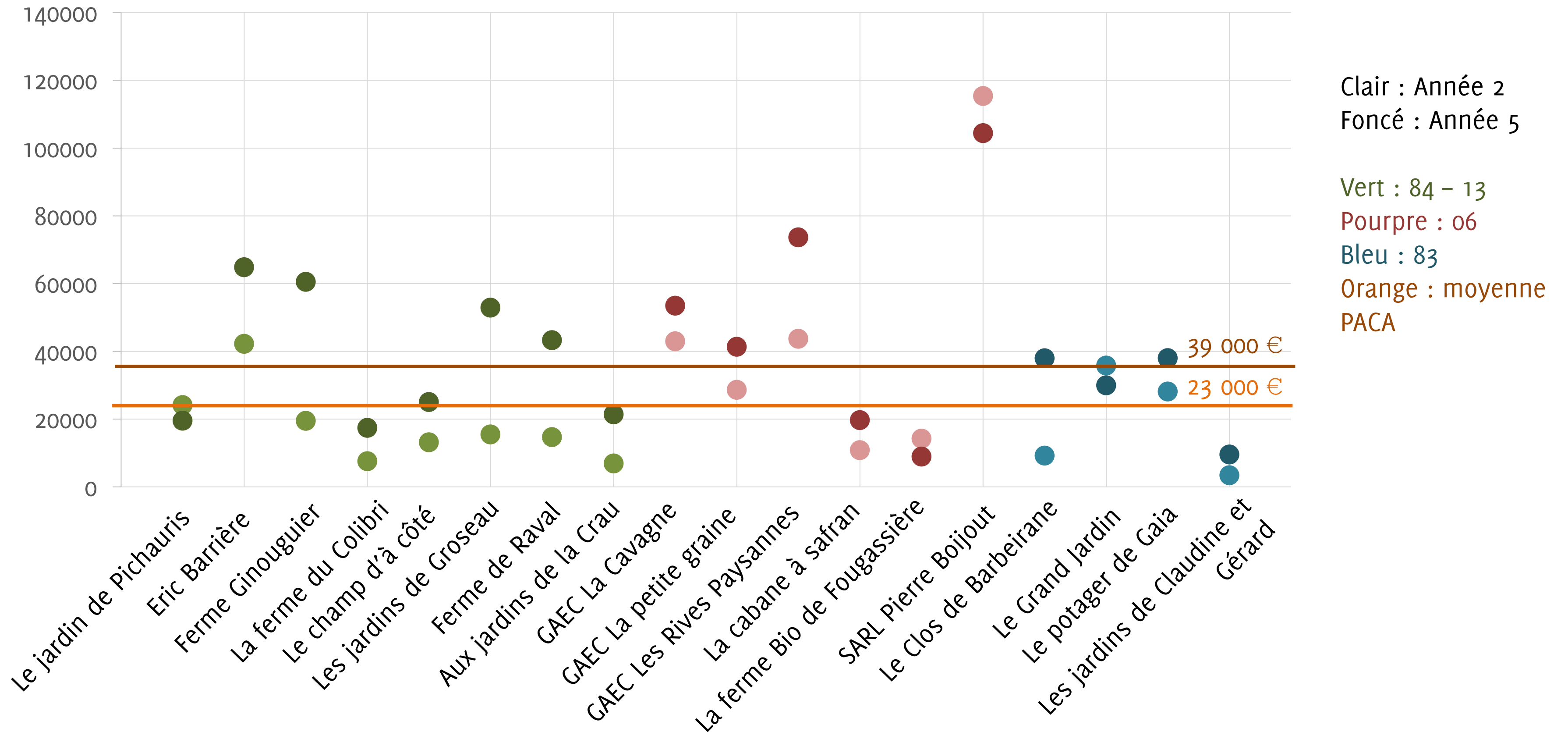




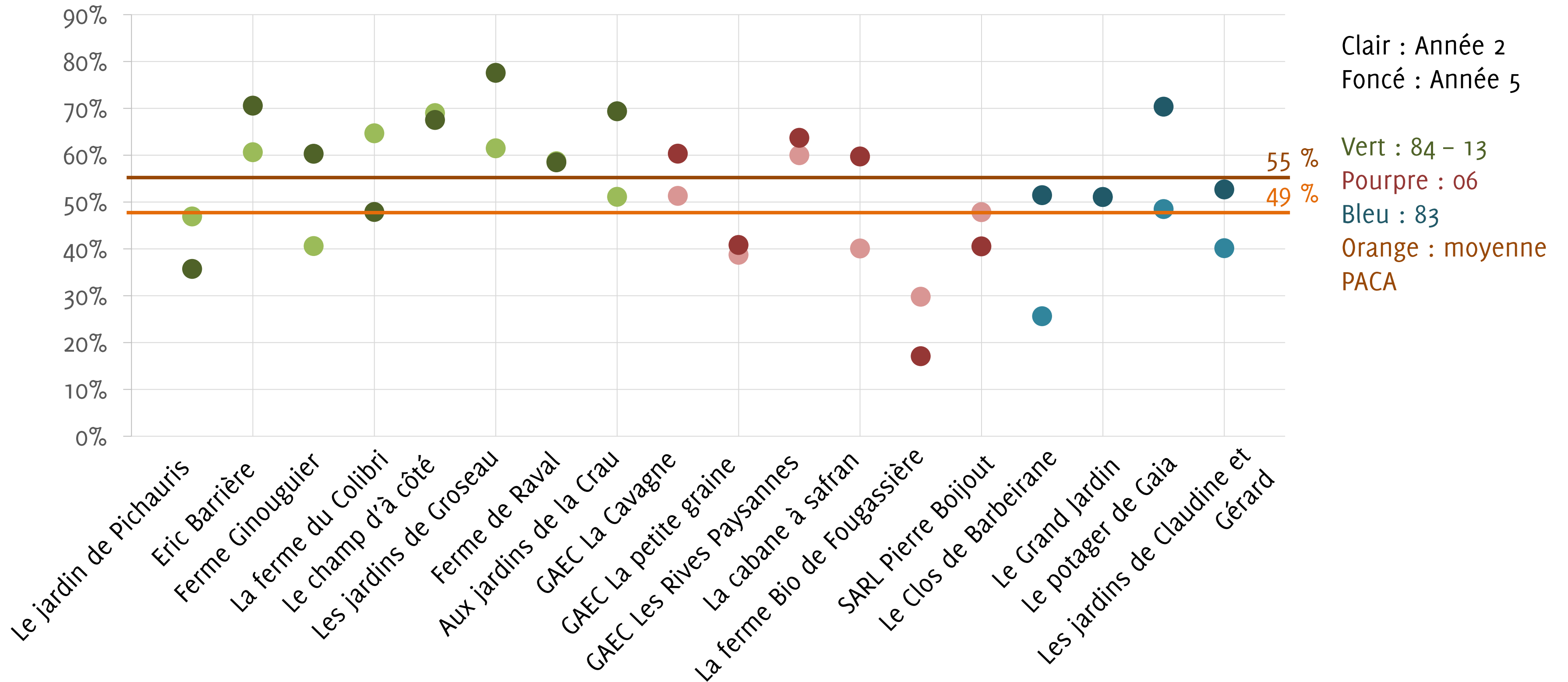
Indicateurs économiques

LA VALEUR AJOUTÉE (€)

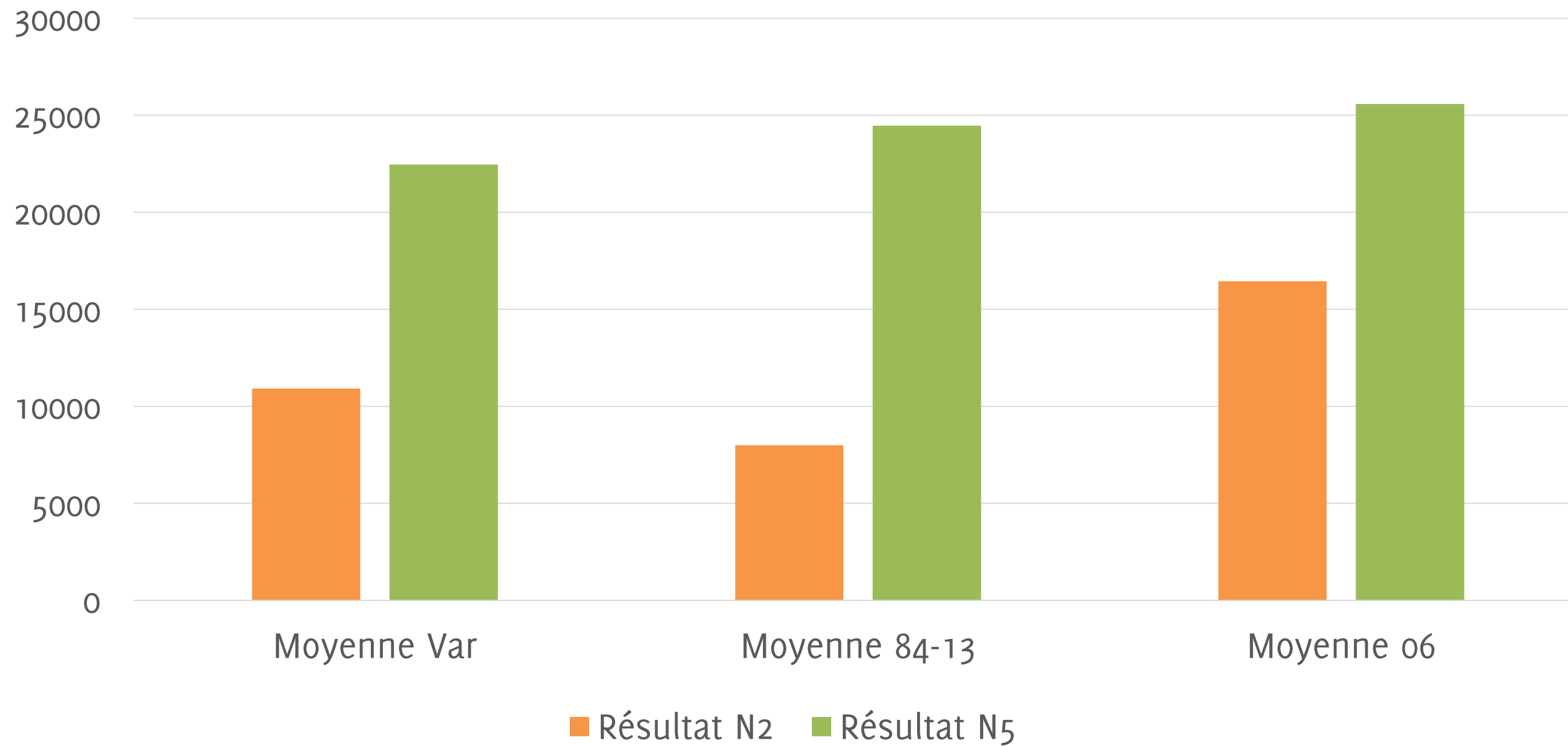
Valeur Ajoutée =
Produit de l'activité – charges liées à la production (hors AIDES)



EFFICACITÉ ÉCONOMIQUE : POURCENTAGE DE VA/CA

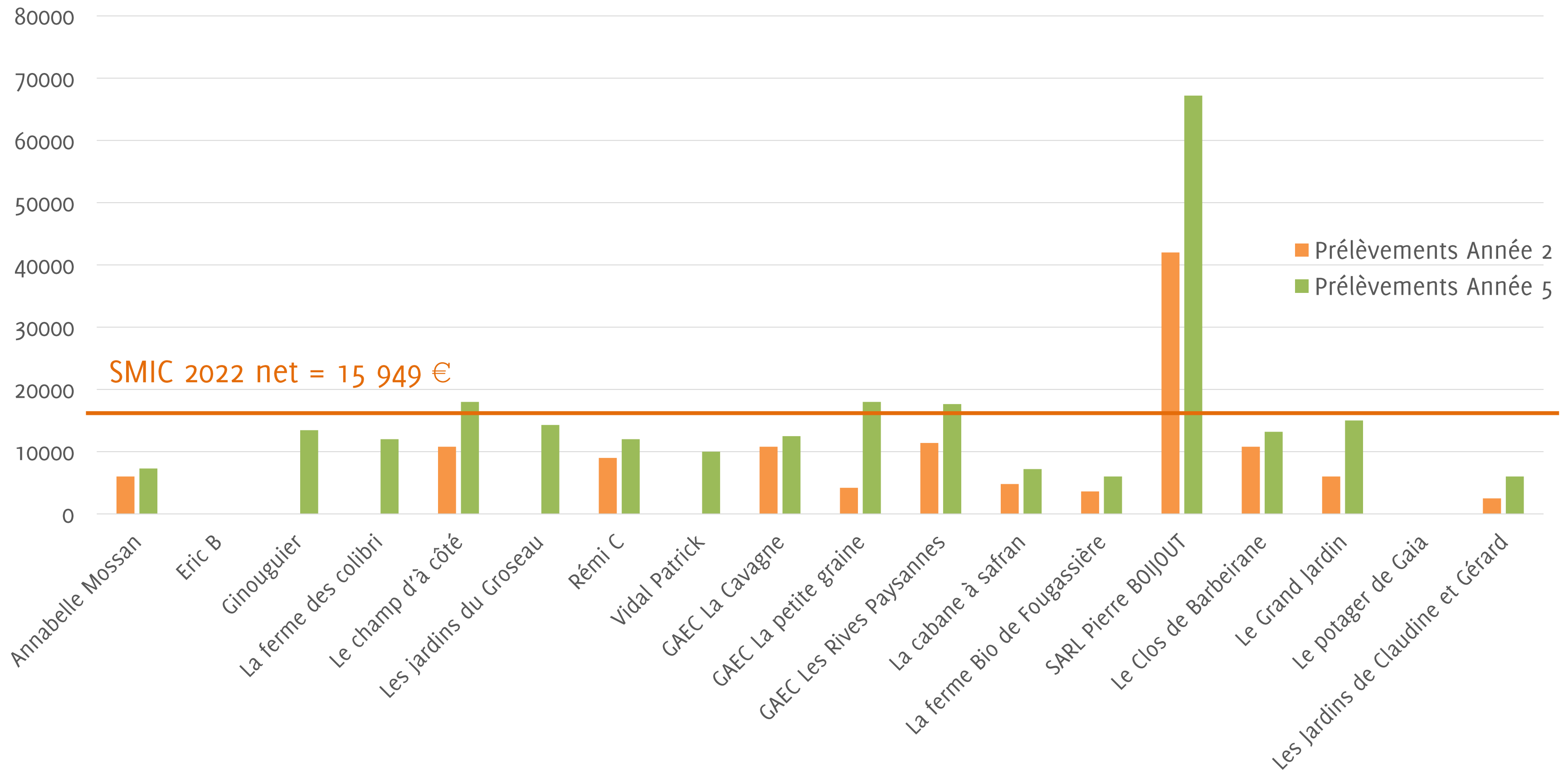


RÉSULTATS DES ANNÉES 2 à 5 (€)



PRÉLÈVEMENTS PERSONNELS ANNUELS (€)

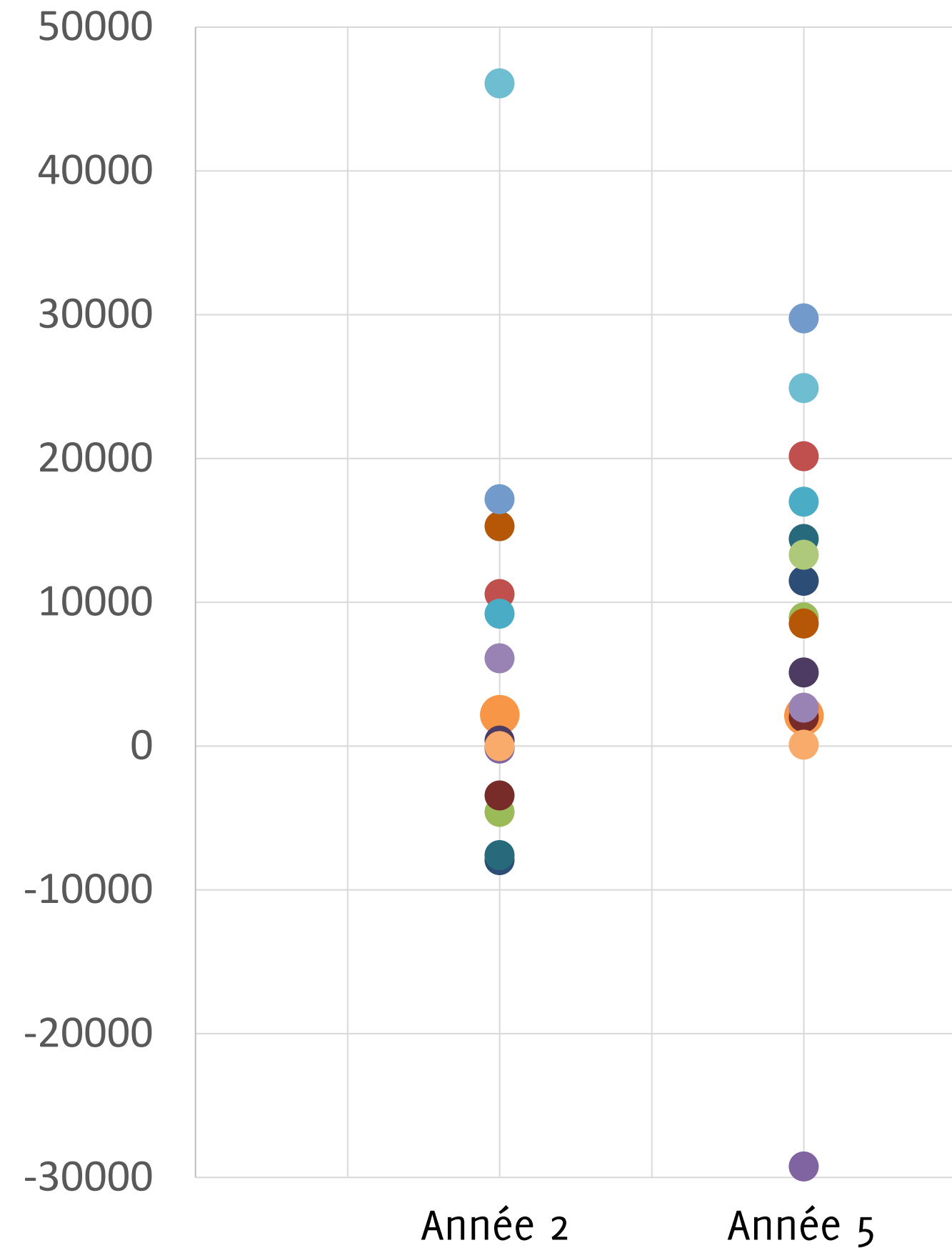
SMIC 2022 net = 8,76 €/h
Moyenne PACA = 6,1 €/h



MARGES DE SÉCURITÉ PAR FERME (€)

Moyennes :

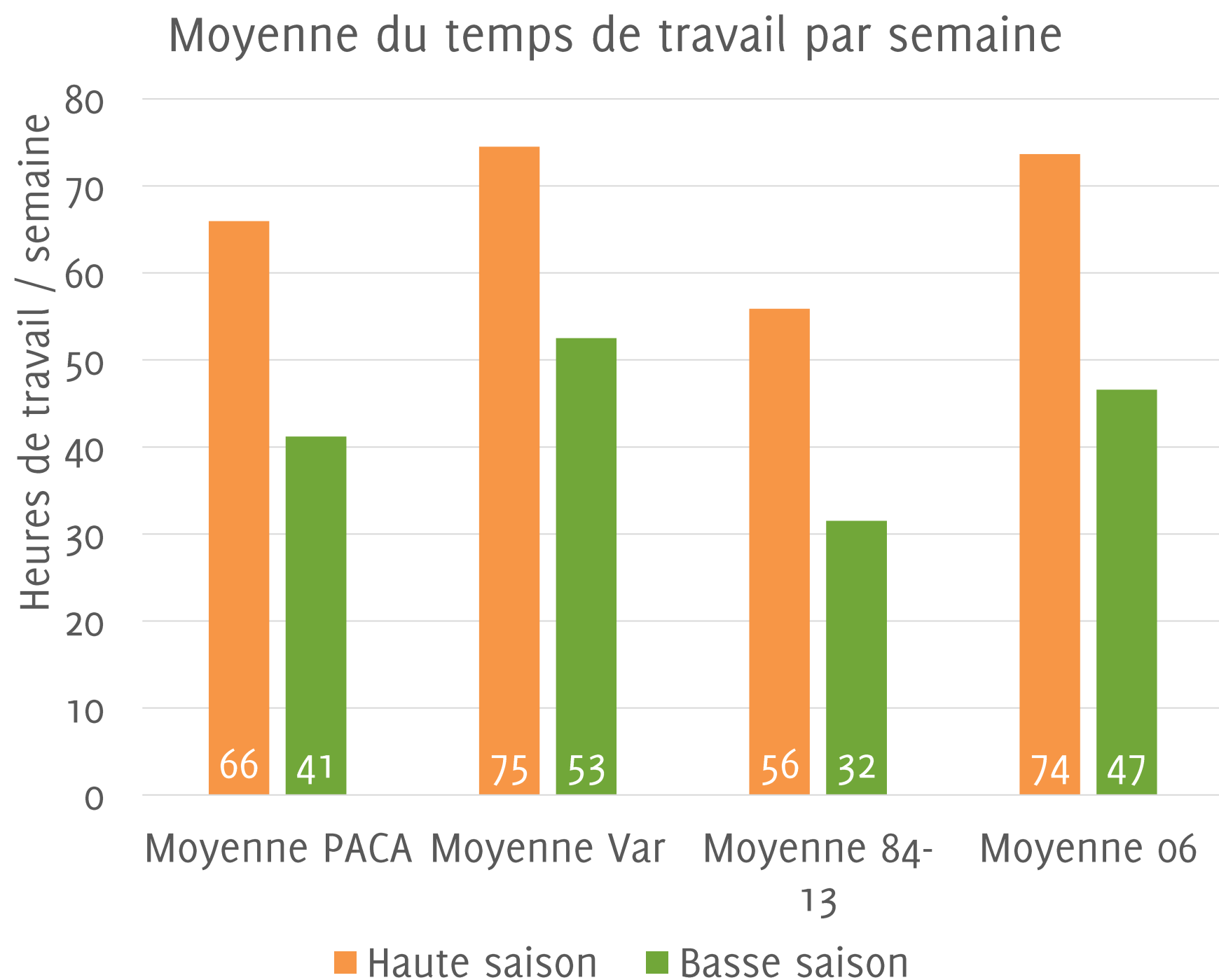
- Année 2 : 5 721 €
- Année 5 : 7 751 €



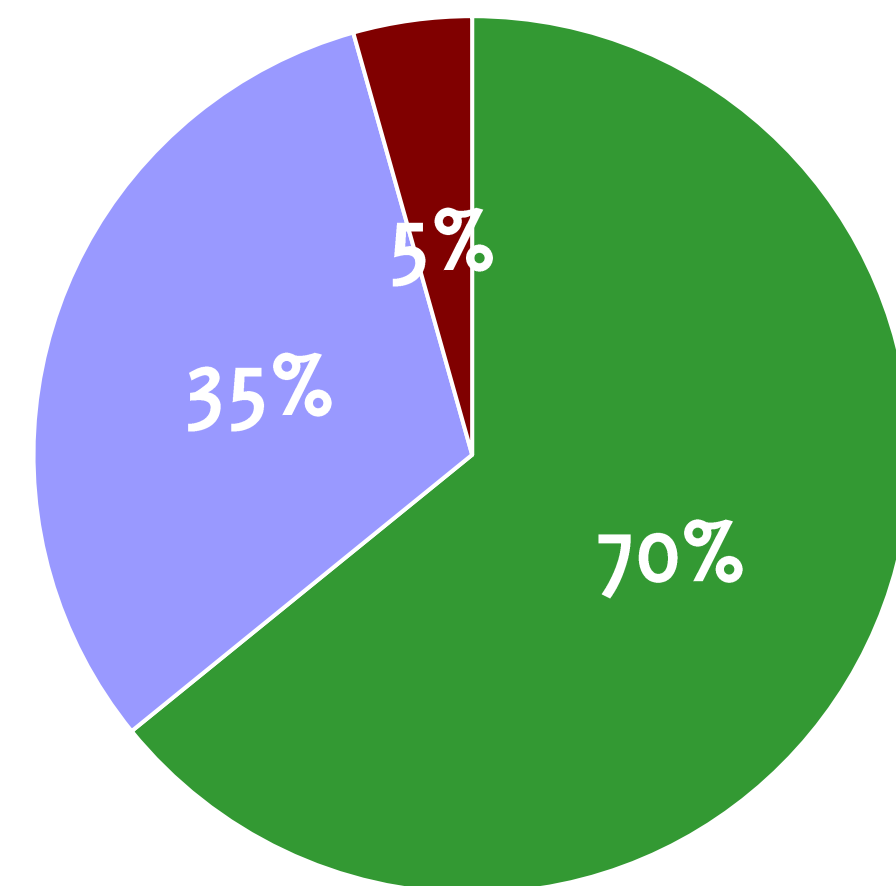


Indicateurs sociaux

TEMPS DE TRAVAIL



Répartition du temps de travail en Haute Saison



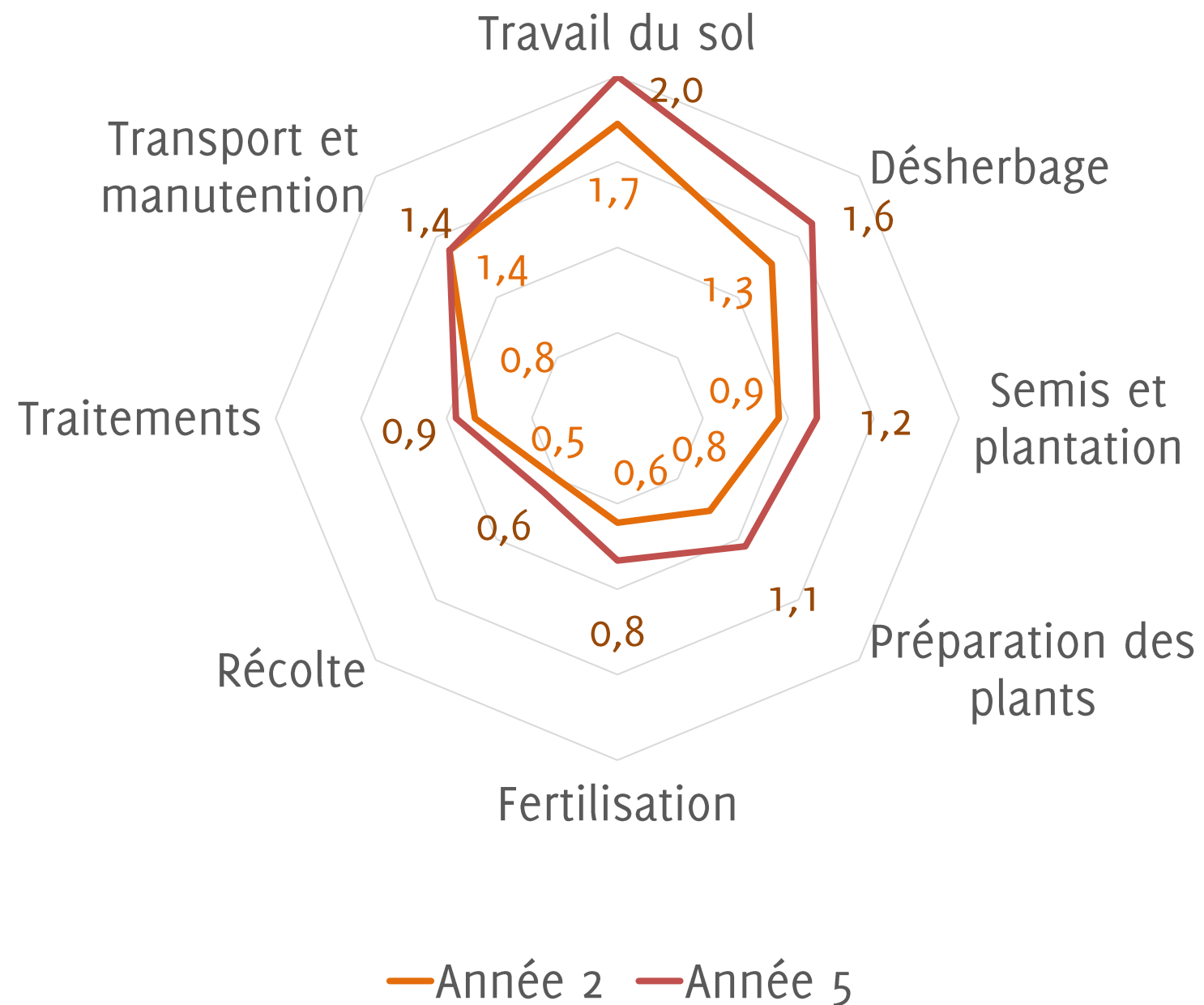
■ Production ■ Commercialisation ■ ADM et réunions

Les Congés, en moyenne :

- 2,4 sem./an/ exploitant
- Estiment avoir besoin de 4,5 sem./ an / exploitant

TAUX DE MÉCANISATION, QUALITÉ DU TERRAIN

Taux de mécanisation



Terrain et sol adaptés au maraîchage ?

	Parcelle adaptée au maraîchage ?	Sol adapté au maraîchage ?
Moyenne PACA	3,1	3,1
Moyenne 84-13	3,1	3,0
Moyenne 06	3,3	3,5
Moyenne 83	2,5	2,5

Notes données par les maraîcher.ère.s

SATISFACTION ET PÉNIBILITÉ

Adéquation charge de travail / revenu :

2,3 / 4 en
moyenne



Pénibilité morale :

2,2 / 4 en
moyenne



Pénibilité physique :

2,1 / 4 en
moyenne



III - TRAJECTOIRES D'INSTALLATION & POINTS FORTS / FAIBLES



1^{ER} TYPE D'ORIENTATION : AGRANDISSEMENT ET DÉVELOPPEMENT DE LA FERME

7 fermes sur les 18 enquêtées (situées dans le 13, 83 et 06)

- Augmentation de la surface : 4 fermes (max : 1,85 ha de maraîchage)
 - Diversification : 4 fermes (augmentation du nombre d'ateliers) + 2 fermes (nombre d'espèces cultivées plus élevé)
- Adaptation de la main d'œuvre : 5 fermes (embauche de salariés ou dissolution de GAEC)

Observations :

- Amélioration des performances techniques
- Meilleurs résultats économiques
- Réduction du temps de travail



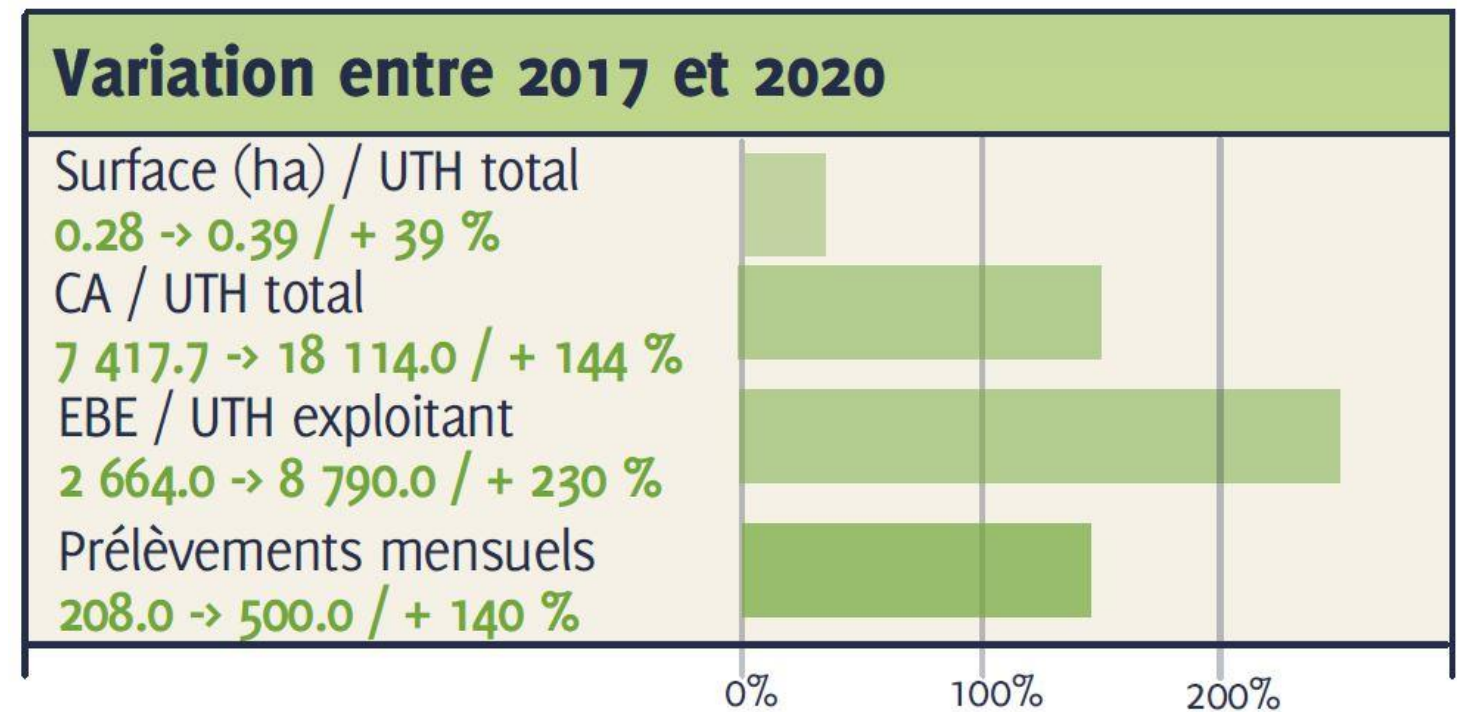
1^{ER} TYPE D'ORIENTATION : EXEMPLE



Les jardins de Claudine et Gérard (83) – Installation en 2015

- Surface : 1900 à 3900 m²
- Nb espèces : 18 à 22
- Commercialisation : 1 à 6 circuits, paniers = 67 %
- Travail en haute saison : 50 à 67 h/sem.

Observations :



➔ Déménagement sur un terrain 4 ha en 2022

2^{ÈME} TYPE D'ORIENTATION : MAINTIEN DU MARAÎCHAGE SUR PETITE SURFACE

9 fermes sur les 18 enquêtées (situées dans le 13, 84, 83 et 06)

- Maintien ou diminution de la surface cultivée en maraîchage
- Maintien des ateliers depuis l'installation

Concerne :

- 5 fermes diversifiées
- 4 fermes en maraîchage

Observations

- 3 fermes en double-activité
- 2 fermes en GAEC

Catégorie très disparate : après 3 à 4 ans :

- CA/UTH de 8 700 à 64 114 €
- Résultat courant de -2 360 à 26 132 €
- Revenu de 0 à 1 500 €

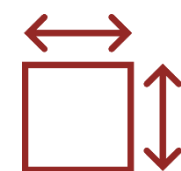


2^{ÈME} TYPE D'ORIENTATION : EXEMPLE

Le Grand Jardin (83) – Installation 2006



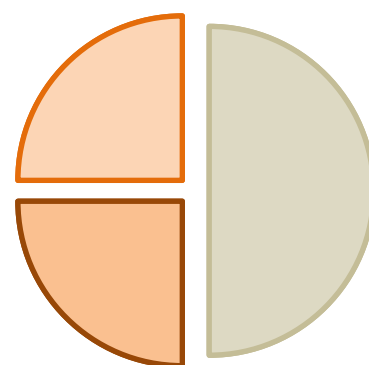
1 Exploitante principale
+ 0,8 UTH aide familiale



Surface actuelle

Plein champ
2 500 m²

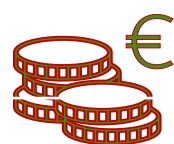
Sous abris
2 500 m²



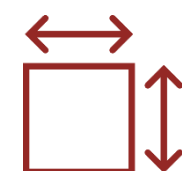
Autres
5 000 m²
(Raisins de
table,
figues)

+ 140 Poules pondeuses

Evolution 2010 → 2018



	2010	2018
Surf	10 000 m ²	5 000 m ²
CA	64 114 €	58 638 €
Résultat courant	21 285 €	23 512 €
Revenu	6 000 €	15 000 €



2011 : Réduction de la surface



68 → 64 h/semaine
> moy PACA 53 h/sem



Commercialisation
AMAP → Vente à la ferme



Raisons du maintien sur petite surface :
gagner en efficacité et réduire les pertes et le temps de travail

Moyens mis en place :

- Diminution de la surface

Résultats économiques :

- Légère diminution du CA et des charges
- Amélioration du résultat

3^{ÈME} TYPE D'ORIENTATION : ARRÊT DU MARAÎCHAGE COMME PRINCIPALE ACTIVITÉ SUR LA FERME

- 2 fermes sur les 18 enquêtées (Alpes-Maritimes)
- Atelier principal à l'installation : **Maraîchage**
 - Atelier principal après 5 ans (2020) : **poules pondeuses (+ poulets de chair)**



Raisons de ce changement : insatisfactions charge de travail + inadéquation temps de travail-revenu

Moyens mis en place pour ce changement d'orientation :

- Autoconstructions : très chronophages
- Investissements : emprunt, subventions départementales (AIME) et autofinancement.

Résultats économiques : augmentation CA + charges



3^{ÈME} TYPE D'ORIENTATION : EXEMPLE

GAEC LA PETITE GRAINE

- Cheptel de poules pondeuses : 180 en 2018 et 540 en 2020 + poulets de chair
- Diversification : meunerie
- Maraîchage : 20 espèces à 6 en 2021.

	2018	2020
Surf	1,08 Ha	1,05 Ha
CA	63 037 €	101 406 €
Résultat courant	8 222 €	13 303 €
Prélèvements personnels	8 400 €	36 000 €

→ Satisfaits de cette nouvelle orientation, 2020 marquant une avancée majeure dans leur projet.



V - CAPITALISATION



CAPITALISATION

Tous les résultats et comment y accéder

PARTIE 1 : Trajectoires technico-socio-économiques

- Livret de 18 fermoscopies
- Fiche « Réussir son installation »

PARTIE 2 : Co-construction d'expérimentations paysannes

- Livret de résultats des essais (16 fermes et 40 essais détaillés)
- Guide « Mener une expérimentation sur ma ferme »
- Guide « Co-construire des expérimentations en milieu paysan »



Tout est disponible sur la page internet du projet :

<https://www.bio-provence.org/Projet-MiMaBio-Maraichage-Bio-sur-petites-surfaces-en-PACA>

PROJET MIMABIO

MARAÎCHAGE BIOLOGIQUE
DIVERSIFIÉ SUR PETITES SURFACES
EN RÉGION PACA

2022

MERCI POUR VOTRE ATTENTION !!!

